

20  
26

PORTAFOLIO  
DE SERVICIOS

ESTRATEGIA • DATOS • CREATIVIDAD

@suma **.b**raind®



## SOLUCIONES QUE IMPULSAN EL CRECIMIENTO

ESTRATEGIA, DATOS, CREATIVIDAD E IMPLEMENTACIÓN  
PARA ACELERAR EL CRECIMIENTO DE EMPRESAS Y  
ORGANIZACIONES.

SÍGUENOS



sumabraind.com



Estrategia con  
propósito

Datos que  
generan valor

Especialistas  
coordinados  
bajo una misma  
dirección

Flexibles,  
integrales  
y a la medida

Implementación  
que transforma

## ¿QUIÉNES SOMOS?

Suma.braind es una **consultora estratégica de crecimiento** que acompaña a empresas e instituciones en el diseño e implementación de soluciones orientadas a fortalecer su competitividad y generar valor sostenible.

Nuestro enfoque combina más de 15 años de experiencia profesional con formación especializada en Marketing e Inteligencia de Mercados, Dirección de Marketing, Desarrollo de Productos y Servicios, Transformación Digital, Analítica de Datos, Inteligencia Artificial aplicada a los negocios, liderazgo e innovación, integrando estrategia, creatividad, datos y tecnología para impulsar el crecimiento sostenible de las organizaciones.

A través de la **Dirección Estratégica Externa CMO Fraccional** coordinamos especialistas, metodologías y soluciones bajo una misma dirección. Nuestro **Sistema Modular de Crecimiento** permite activar servicios específicos o construir un acompañamiento integral y escalable, adaptado a la realidad y etapa de cada organización.

Más que entregar servicios aislados, buscamos convertirnos en un aliado estratégico de largo plazo, acompañando la toma de decisiones y la implementación con cercanía, responsabilidad y orientación a resultados.

Más que marketing,  
**somos tu equipo estratégico**

## ¿CÓMO LO HACEMOS?



### Una dirección estratégica para cada solución

En Suma.braind creemos que los mejores resultados no nacen de acciones aisladas, sino de una dirección estratégica clara.

Por ello, cada proyecto, servicio o producto que desarrollamos se alinea con los objetivos del negocio, asegurando que cada decisión contribuya al crecimiento, la diferenciación y la generación de valor para la organización.

Integramos estrategia, creatividad, implementación y tecnología bajo una misma dirección para garantizar soluciones coherentes y orientadas a resultados.

### Un modelo flexible y escalable

Cada organización enfrenta desafíos, prioridades y capacidades de inversión diferentes.

Por esta razón, hemos desarrollado un portafolio modular que permite contratar soluciones de manera independiente o incorporarlas progresivamente a medida que evoluciona el negocio.

Nuestros clientes pueden comenzar con un servicio específico y ampliar su alcance a medida que evolucionan sus necesidades, siempre bajo una dirección estratégica común.

### Un equipo según las necesidades de cada proyecto

Cada proyecto requiere capacidades, conocimientos y niveles de especialización diferentes.

Por ello, en Suma.braind conformamos equipos de trabajo según las necesidades de cada iniciativa, integrando especialistas bajo una misma Dirección Estratégica.

Este modelo permite acceder a las capacidades adecuadas en cada etapa, asegurar una coordinación eficiente y mantener la coherencia entre la estrategia, la implementación y los resultados.

# ¿Las organizaciones están preparadas para los desafíos de hoy?

**El entorno cambió. Las reglas del crecimiento también.**

Las organizaciones enfrentan un escenario de transformación acelerada. La digitalización, la inteligencia artificial, la automatización y los cambios en el comportamiento de los clientes están redefiniendo la forma de competir y generar valor.

Hoy, el desafío ya no consiste únicamente en incorporar nuevas herramientas o ejecutar acciones de marketing, sino en desarrollar organizaciones capaces de adaptarse, integrar la tecnología con una dirección estratégica y transformar la información en decisiones que impulsen el crecimiento.

**Sin embargo, muchas empresas continúan enfrentando desafíos que limitan su capacidad de evolucionar de manera sostenible.**

## Algunos de ellos son:



Estrategias que no logran traducirse en acciones concretas.



Marketing, ventas y operaciones trabajando con objetivos distintos.



Implementación de tecnologías, CRM o inteligencia artificial sin una dirección estratégica.



Decisiones basadas en intuición más que en información y evidencia.



Procesos que han evolucionado de manera desarticulada.



Dificultad para priorizar iniciativas que realmente generen impacto.



Organizaciones que reaccionan a los cambios del mercado en lugar de anticiparse.



Oportunidades de crecimiento que permanecen invisibles por falta de una visión integral.



El verdadero desafío es **comprender qué está limitando el crecimiento** de la organización.

Solo cuando esos desafíos se hacen visibles es posible definir una estrategia, priorizar las capacidades necesarias y construir un camino de crecimiento sostenible.

## SISTEMA DE CRECIMIENTO MODULAR

Un sistema flexible que permite activar las capacidades que tu organización necesita en cada etapa de su crecimiento, siempre bajo una misma Dirección Estratégica.

# SISTEMA DE CRECIMIENTO MODULAR

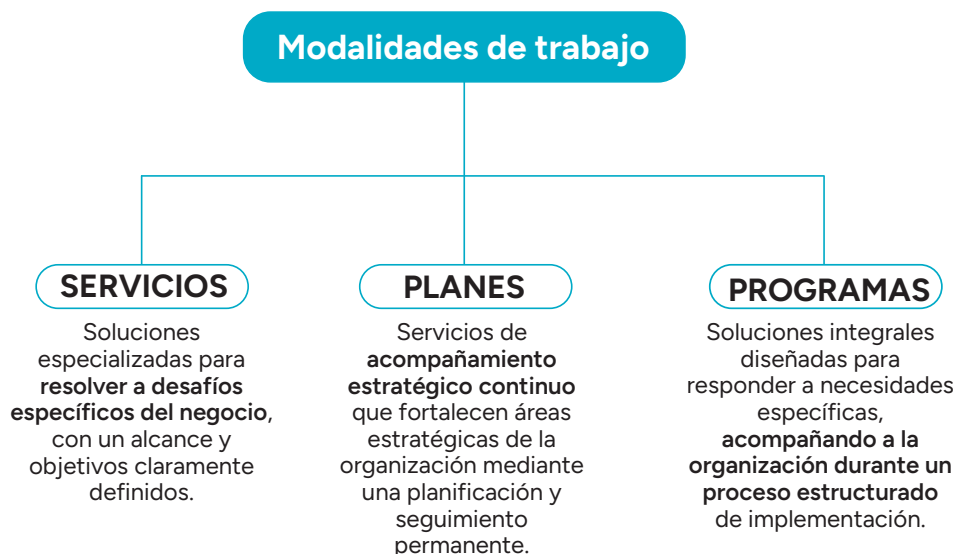
El **Sistema Modular de Crecimiento** es un modelo flexible de acompañamiento estratégico que permite a cada organización incorporar las capacidades que necesita en cada etapa de su crecimiento, manteniendo siempre una misma dirección estratégica.

Cada empresa enfrenta desafíos, prioridades, niveles de madurez y capacidades distintas. Por ello, hemos desarrollado un sistema adaptativo que permite seleccionar e integrar las soluciones más adecuadas según el contexto y los objetivos del negocio, asegurando que cada iniciativa contribuya a una estrategia común.

Nuestro modelo combina estrategia, creatividad, datos, tecnología e implementación bajo una misma Dirección Estratégica Externa, permitiendo evolucionar la forma de trabajo a medida que cambian las necesidades de la organización, sin perder coherencia entre la planificación y la ejecución.

Los clientes pueden comenzar con un servicio específico, avanzar hacia un acompañamiento continuo o desarrollar un programa integral, incorporando nuevas capacidades conforme evolucionan sus desafíos y oportunidades de crecimiento.

Más que contratar servicios independientes, las organizaciones acceden a un sistema que evoluciona junto a ellas, prioriza iniciativas, optimiza recursos y adapta continuamente la forma de trabajo para maximizar el valor generado, asegurando un crecimiento sostenible y alineado con los objetivos del negocio.



# 20 26

PORTAFOLIO  
DE SERVICIOS

## LÍNEAS DEL PORTAFOLIO DE SERVICIOS

Diseñamos soluciones estratégicas que integran análisis, creatividad, tecnología e implementación para generar valor y crecimiento sostenible.



## NUESTRAS SOLUCIONES

Soluciones estratégicas para acompañar a empresas, instituciones y organizaciones en cada etapa de su **crecimiento**.

1

### Auditorías Estratégicas

- 01. Marketing
- 02. Marca
- 03. Clientes y Experiencia
- 04. Digital

2

### Servicios Estratégicos

- 05. Estrategia
- 06. Inteligencia de Mercados
- 07. Gestión de Proyectos

3

### Marca y Crecimiento

- 08. Branding
- 09. Growth Marketing
- 10. Marketing 360°

4

### Inteligencia y Transformación Digital

- 11. Transformación Digital
- 12. IA para Negocios
- 13. inteligencia para la Gestión Comercial
- 14. CRM
- 15. Automatización
- 16. Estrategia y Desarrollo Web

5

### Planes de acompañamiento

- 17. Plan Dirección Estratégica Growth
- 18. Plan Marketing 360°
- 19. Plan Diseño
- 20. Plan Paid Media + Social Media
- 21. Plan Outsourcing de Marketing (Externa)

6

### Programas

- 22. Startup Inicia

SERVICIO

# 01

# AUDITORÍA DE MARKETING



**Evaluamos el estado actual de tu marketing para identificar oportunidades de mejora y construir una estrategia orientada al crecimiento.**

Antes de invertir en nuevas acciones, es fundamental comprender qué está funcionando, qué puede optimizarse y dónde se encuentran las principales oportunidades. Una auditoría de marketing permite obtener una visión objetiva del desempeño actual de la empresa, identificando fortalezas, brechas y prioridades que facilitan una mejor toma de decisiones.

En Suma.braind analizamos de manera integral la estrategia, los canales, las acciones y los resultados de marketing, entregando un diagnóstico ejecutivo con recomendaciones concretas para fortalecer el posicionamiento, optimizar recursos y orientar el crecimiento del negocio.



## ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Falta de claridad sobre el desempeño del marketing.
- Acciones de marketing sin resultados medibles.
- Dificultad para definir prioridades de inversión.
- Bajo posicionamiento o escasa visibilidad de la marca.
- Canales digitales con bajo rendimiento.
- Empresas que buscan identificar oportunidades antes de invertir.
- Organizaciones que requieren una visión externa y objetiva de su estrategia de marketing.



## ¿Qué evaluamos?

- Estrategia de marketing.
- Objetivos y planificación.
- Público objetivo y propuesta de valor.
- Posicionamiento de marca.
- Canales de comunicación.
- Marketing digital.
- Redes sociales.
- Sitio web y activos digitales.
- Indicadores y resultados.
- Oportunidades de mejora.



## Beneficios para tu organización

- Obtener una visión objetiva del estado actual del marketing.
- Identificar fortalezas, debilidades y oportunidades.
- Priorizar acciones con mayor impacto para el negocio.
- Optimizar la inversión en marketing.
- Mejorar la toma de decisiones estratégicas.
- Contar con una hoja de ruta para el crecimiento.
- Tomar decisiones con mayor seguridad antes de invertir.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Analizamos el marketing desde la estrategia del negocio.
- Integramos experiencia, análisis y datos para identificar oportunidades.
- Entregamos un plan claro de prioridades para facilitar la toma de decisiones.

## ¿Qué entregamos?

- Informe Ejecutivo de Auditoría.
- Hallazgos principales.
- Nivel de madurez.
- Fortalezas y brechas.
- Recomendaciones estratégicas.
- Roadmap priorizado.
- Presentación ejecutiva.

SERVICIO

# 02

# AUDITORÍA DE MARCA



**Analizamos la fortaleza de tu marca para identificar oportunidades de posicionamiento, diferenciación y crecimiento.**

Una marca sólida va mucho más allá de un logotipo. Representa la percepción que tienen los clientes sobre la empresa y constituye uno de los principales activos para generar confianza, diferenciación y valor en el mercado. Una auditoría de marca permite evaluar si la identidad, el posicionamiento y la comunicación reflejan realmente la propuesta de valor del negocio.

En Suma.braind realizamos un análisis integral de la marca, identificando fortalezas, brechas e inconsistencias que puedan afectar su posicionamiento. A partir de este diagnóstico entregamos recomendaciones estratégicas para fortalecer la identidad, mejorar la experiencia de marca y potenciar su impacto en el mercado.



## ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Marcas con un posicionamiento poco claro.
- Identidad visual o comunicación inconsistente.
- Diferenciación insuficiente frente a la competencia.
- Empresas que han crecido sin desarrollar una estrategia de marca.
- Baja recordación o reconocimiento de marca.
- Procesos de actualización o evolución de marca.
- Organizaciones que buscan fortalecer su propuesta de valor antes de crecer.



## ¿Qué evaluamos?

- Identidad de marca.
- Posicionamiento.
- Propuesta de valor.
- Identidad visual.
- Arquitectura y coherencia de marca.
- Comunicación y tono.
- Presencia de marca en canales digitales.
- Consistencia de la experiencia de marca.
- Diferenciación frente a la competencia.
- Oportunidades de fortalecimiento.



## Beneficios para tu organización

- Obtener una visión objetiva del estado actual de la marca.
- Identificar oportunidades para fortalecer el posicionamiento.
- Mejorar la coherencia entre identidad, comunicación y experiencia.
- Incrementar la diferenciación frente a la competencia.
- Generar una marca más consistente y reconocible.
- Facilitar futuras decisiones de branding y comunicación.
- Contar con una hoja de ruta para fortalecer la marca.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Evaluamos la marca como un activo estratégico para el crecimiento del negocio.
- Integramos experiencia, análisis y datos para identificar oportunidades.
- Entregamos un plan claro de prioridades para facilitar la toma de decisiones.

## ¿Qué entregamos?

- Informe Ejecutivo de Auditoría.
- Evaluación del estado actual de la marca.
- Hallazgos y oportunidades de mejora.
- Nivel de madurez de la marca.
- Recomendaciones estratégicas.
- Roadmap de acciones prioritizadas.
- Reunión de presentación de resultados.

# AUDITORÍA DE CLIENTE Y EXPERIENCIA



**Una mejor experiencia fortalece la fidelización, incrementa el valor del cliente y contribuye al crecimiento del negocio.**

La experiencia del cliente se ha convertido en uno de los principales factores de diferenciación para las organizaciones. Cada interacción influye en la percepción de la marca, la satisfacción y la decisión de compra. Una Auditoría de Experiencia de Cliente permite comprender cómo viven los clientes su relación con la empresa, identificar puntos de fricción y descubrir oportunidades para mejorar su

experiencia en cada etapa del recorrido.

En Suma.braind analizamos de manera integral la experiencia del cliente, evaluando los principales puntos de contacto entre la organización y sus clientes. A partir de este análisis entregamos un diagnóstico ejecutivo con recomendaciones concretas para optimizar procesos, fortalecer la relación con los clientes y mejorar la propuesta de valor.



## ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Baja satisfacción o fidelización de clientes.
- Procesos de atención poco eficientes.
- Pérdida de clientes sin causas claras.
- Experiencias inconsistentes entre canales.
- Falta de conocimiento sobre el recorrido del cliente.
- Empresas que buscan diferenciarse a través de la experiencia.
- Organizaciones que requieren una visión objetiva de la experiencia que entregan a sus clientes.



## ¿Qué evaluamos?

- Customer Journey.
- Puntos de contacto con el cliente.
- Experiencia antes, durante y después de la compra.
- Procesos de atención y servicio.
- Comunicación con clientes.
- Experiencia en canales digitales.
- Proceso comercial y postventa.
- Nivel de satisfacción y percepción.
- Oportunidades de mejora.
- Consistencia de la experiencia de marca.



## Beneficios para tu organización

- Obtener una visión objetiva de la experiencia del cliente.
- Identificar oportunidades para mejorar la satisfacción y fidelización.
- Detectar puntos críticos en el recorrido del cliente.
- Fortalecer la propuesta de valor de la organización.
- Mejorar la calidad del servicio y la experiencia entregada.
- Priorizar acciones que generen mayor impacto en los clientes.
- Contar con una hoja de ruta para optimizar la experiencia.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Evaluamos la experiencia del cliente desde una perspectiva estratégica y de negocio.
- Analizamos cada interacción para identificar oportunidades de mejora y fortalecer la relación con los clientes.
- Entregamos recomendaciones claras, priorizadas y orientadas a mejorar la experiencia, aumentar la fidelización y apoyar el crecimiento sostenible de la organización.

## ¿Qué entregamos?

- Informe Ejecutivo de Auditoría.
- Hallazgos principales.
- Evaluación del Customer Journey.
- Identificación de puntos críticos.
- Oportunidades de mejora.
- Recomendaciones estratégicas.
- Roadmap de acciones priorizadas.
- Reunión de presentación de resultados.

SERVICIO

# 04

## AUDITORÍA DIGITAL



**Evaluamos la presencia digital de tu organización para identificar oportunidades de optimización y crecimiento.**

La presencia digital de una organización es uno de los principales factores que influyen en la generación de oportunidades comerciales, la experiencia del cliente y el posicionamiento de la marca. Una Auditoría Digital permite evaluar el desempeño de los principales activos digitales para detectar fortalezas, brechas y oportunidades de mejora. En Suma.braind analizamos de manera integral el ecosistema

digital de la organización, evaluando su presencia online, plataformas, canales y herramientas. A partir de este análisis entregamos un diagnóstico ejecutivo con recomendaciones concretas para optimizar la estrategia digital y fortalecer el crecimiento del negocio.



### ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Sitios web con bajo desempeño.
- Baja presencia o visibilidad digital.
- Canales digitales sin una estrategia clara.
- Escasa generación de oportunidades comerciales.
- Desconocimiento del rendimiento de los activos digitales.
- Herramientas digitales desconectadas entre sí.
- Organizaciones que buscan fortalecer su ecosistema digital antes de invertir.



### ¿Qué evaluamos?

- Presencia y visibilidad online.
- Desempeño y usabilidad del sitio web (UX/UI).
- Posicionamiento orgánico en buscadores (SEO).
- Ecosistema de canales y redes sociales.
- Embudos de tráfico y conversión de leads.
- Integración de herramientas y plataformas digitales.
- Analítica web y medición de datos.
- Oportunidades de optimización técnica.



### Beneficios para tu organización

- Obtener una visión objetiva del estado actual de la presencia digital.
- Identificar oportunidades de optimización.
- Mejorar la experiencia digital de los usuarios.
- Fortalecer el posicionamiento online.
- Incrementar la generación de oportunidades comerciales.
- Priorizar iniciativas digitales de mayor impacto.
- Contar con una hoja de ruta para la evolución digital.



### ¿Por qué Suma.braind?

- Informe Ejecutivo de Auditoría.
- Hallazgos principales.
- Evaluación de activos digitales.
- Identificación de oportunidades.
- Recomendaciones estratégicas.
- Roadmap de acciones prioritizadas.
- Reunión de presentación de resultados.

### ¿Qué entregamos?

- Informe Ejecutivo de Auditoría.
- Hallazgos principales.
- Evaluación de activos digitales.
- Identificación de oportunidades.
- Recomendaciones estratégicas.
- Roadmap de acciones prioritizadas.
- Reunión de presentación de resultados.



En un entorno donde los mercados evolucionan constantemente, tomar decisiones sin una dirección clara puede significar perder oportunidades, invertir recursos de manera ineficiente o limitar el crecimiento del negocio.

En Suma.braind entendemos la estrategia como el punto de partida de toda organización que busca crecer de forma sostenible. Acompañamos a empresas, instituciones y emprendedores en la comprensión de su realidad, la identificación de oportunidades y la definición de una hoja de ruta que permita transformar los desafíos en acciones concretas.

Nuestro enfoque combina análisis, investigación, experiencia y metodologías de planificación para construir estrategias alineadas con los objetivos del negocio, priorizando aquellas iniciativas que generan mayor impacto y valor para la organización.

Más que entregar recomendaciones, ayudamos a nuestros clientes a tomar mejores decisiones y a construir una dirección clara para el crecimiento.



## Una estrategia clara, transforma decisiones en crecimiento



### ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Falta de claridad sobre el rumbo del negocio.
- Crecimiento estancado.
- Dificultad para priorizar iniciativas e inversiones.
- Necesidad de redefinir el posicionamiento o la propuesta de valor.
- Lanzamiento de nuevos productos o servicios.
- Procesos de transformación o expansión.
- Necesidad de fortalecer la competitividad.
- Toma de decisiones basada en información y análisis.



### Soluciones Estratégicas

#### Estrategia y Dirección

- Diagnóstico Estratégico de Negocio.
- Diagnóstico Comercial.
- Plan Estratégico de Crecimiento.
- Plan Estratégico de Marketing.
- Estrategia Comercial.
- Roadmap Estratégico.

#### Desarrollo de Negocio

- Desarrollo de Nuevos Productos y Servicios.
- Definición de Propuesta de Valor.
- Posicionamiento Estratégico.
- Acompañamiento Estratégico

#### Acompañamiento Estratégico.

- Dirección Estratégica Externa (CMO Fraccional).



### Beneficios para tu organización

- Definir una dirección clara para el crecimiento.
- Priorizar iniciativas con mayor impacto.
- Optimizar la asignación de recursos e inversiones.
- Reducir la incertidumbre en la toma de decisiones.
- Identificar nuevas oportunidades de negocio.
- Fortalecer la competitividad y la diferenciación.
- Alinear las distintas áreas de la organización bajo una estrategia común.
- Construir un plan de acción con objetivos, prioridades y métricas de seguimiento.



### ¿Por qué Suma.braind?

- Entendemos la estrategia como el motor que orienta las decisiones y el crecimiento del negocio.
- Todas las soluciones se desarrollan bajo una Dirección Estratégica (CMO Fraccional).
- Integramos estrategia, branding, marketing, inteligencia de mercados, transformación digital y otras capacidades en un mismo plan de crecimiento.
- Aseguramos que cada acción responda a un propósito y objetivo común.
- Garantizamos coherencia entre la estrategia, la implementación y los resultados.



SERVICIO

06

# INTELIGENCIA DE MERCADOS

Transformamos datos e información en decisiones estratégicas.

Tomar decisiones sin información confiable aumenta el riesgo y limita el crecimiento de cualquier organización. La **Inteligencia de Mercados** permite comprender el entorno, conocer a los clientes, analizar la competencia e identificar oportunidades para tomar decisiones con mayor certeza. En Suma.braind desarrollamos soluciones de Inteligencia de Mercados que combinan investigación, análisis de datos y herramientas de análisis e inteligencia de negocio para apoyar la toma de decisiones estratégicas. Nuestro enfoque permite

reducir la incertidumbre, anticipar tendencias y orientar las inversiones hacia aquellas iniciativas con mayor potencial de impacto.

Creemos que la información adquiere verdadero valor cuando se transforma en conocimiento capaz de guiar la estrategia, fortalecer la competitividad y generar ventajas sostenibles para la organización.



La información estratégica impulsa mejores decisiones y crecimiento.



¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Desconocimiento del mercado y de las necesidades de los clientes.
- Decisiones basadas en supuestos o información insuficiente.
- Desconocimiento del entorno competitivo.
- Dificultad para identificar nuevas oportunidades de negocio.
- Necesidad de validar productos, servicios o mercados antes de invertir.
- Ausencia de indicadores para medir el desempeño del negocio.
- Empresas que buscan fortalecer su capacidad de análisis y planificación.



Soluciones de Inteligencia de Mercados

## Investigación

- Investigación de Mercados
- Estudios de Clientes
- Estudios de Satisfacción

## Análisis Estratégico

- Competencia
- Benchmarking
- Segmentación
- Tendencias

## Inteligencia

- Inteligencia Competitiva
- Informes Estratégicos
- Validación



Beneficios para tu organización

- Tomar decisiones respaldadas por información y evidencia.
- Comprender mejor a clientes, mercados y competidores.
- Reducir la incertidumbre antes de realizar inversiones.
- Detectar oportunidades de crecimiento y nuevos mercados.
- Monitorear el desempeño mediante indicadores estratégicos.
- Fortalecer la planificación y la toma de decisiones.
- Transformar datos en conocimiento útil para la gestión del negocio.



¿Por qué Suma.braind?

- Transformamos información en conocimiento para la toma de decisiones.
- Integramos investigación, análisis y estrategia bajo una misma Dirección Estratégica.
- Entregamos recomendaciones claras y accionables para orientar el crecimiento.
- Convertimos los datos en una ventaja competitiva para el negocio.

SERVICIO

07

# GESTIÓN DE PROYECTOS



Convertimos la estrategia en resultados mediante una ejecución coordinada y efectiva.

Una estrategia solo genera resultados cuando se implementa de manera organizada, coordinada y alineada con los objetivos del negocio. Una adecuada **Gestión de Proyectos** permite transformar las ideas en acciones concretas, optimizando recursos, tiempos y esfuerzos para asegurar el cumplimiento de los resultados esperados.

En Suma.braind planificamos, coordinamos y acompañamos la implementación de iniciativas estratégicas, actuando como un puente entre la estrategia y la ejecución. Nuestro enfoque

permite integrar equipos, especialistas, proveedores y clientes bajo una misma dirección, asegurando que cada proyecto avance de forma estructurada, transparente y orientada a resultados.

Más que administrar tareas, gestionamos proyectos con una visión estratégica, velando por que cada etapa contribuya al cumplimiento de los objetivos de la organización.



Una implementación efectiva convierte la estrategia en **crecimiento**.



¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Proyectos sin planificación o seguimiento.
- Falta de coordinación entre equipos y proveedores.
- Retrasos en la ejecución de iniciativas estratégicas.
- Dificultad para controlar plazos, avances y entregables.
- Proyectos con múltiples actores involucrados.
- Empresas que requieren apoyo para liderar iniciativas de cambio o crecimiento.
- Organizaciones que buscan asegurar una implementación eficiente de sus estrategias.



Soluciones de Gestión de Proyectos

## Planificación

- Planificación y estructuración de proyectos.
- Cronogramas y planes de trabajo.

## Dirección y Coordinación

- Gestión y coordinación de iniciativas estratégicas.
- Dirección de proyectos de marketing y branding.
- Dirección de proyectos de transformación digital.
- Diseño e implementación de sistemas de gestión.
- Coordinación de especialistas y proveedores.

## Seguimiento y Control

- Seguimiento de hitos y entregables.
- Control de avances e indicadores.
- Acompañamiento en la implementación.



Beneficios para tu organización

- Transformar la estrategia en acciones concretas.
- Mejorar la coordinación entre equipos y especialistas.
- Optimizar tiempos, recursos y presupuesto.
- Asegurar el cumplimiento de plazos y entregables.
- Mantener una comunicación clara durante todo el proyecto.
- Reducir riesgos asociados a la ejecución.
- Lograr una implementación más ordenada, eficiente y orientada a resultados.



¿Por qué Suma.braind?

- Gestionamos proyectos alineados con la estrategia del negocio.
- Lideramos, coordinamos y acompañamos cada etapa del proyecto.
- Integramos clientes, especialistas y proveedores bajo una misma dirección.
- Aseguramos una ejecución coherente y un seguimiento permanente.
- Convertimos las estrategias en resultados concretos.



## SERVICIO

# 08

# BRANDING

Construimos marcas que generan valor, diferenciación y confianza.

Una marca sólida es uno de los activos más valiosos de una organización. Define cómo es percibida por sus clientes, cómo se diferencia de la competencia y el valor que genera en el mercado. Una marca sólida comunica quién eres, qué representas y por qué deberían elegirte.

En Suma.braind desarrollamos estrategias de **Branding** que permiten construir, fortalecer o reposicionar marcas con propósito, diferenciación y una identidad coherente. Nuestro enfoque integra estrategia, investigación, creatividad y

comunicación para transformar la marca en un activo estratégico que contribuya al crecimiento y la competitividad del negocio.

Creemos que una marca bien construida no solo mejora la imagen de una organización, sino que fortalece su posicionamiento, genera confianza y crea relaciones de largo plazo con sus públicos.



Una marca sólida construye confianza, diferenciación y **crecimiento**.



¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Marcas que no logran diferenciarse de su competencia.
- Empresas con una identidad visual desactualizada o inconsistente.
- Organizaciones que necesitan fortalecer su posicionamiento.
- Emprendimientos que requieren construir una marca desde sus inicios.
- Empresas que lanzarán nuevos productos o servicios.
- Organizaciones en procesos de crecimiento, transformación o expansión.
- Marcas con un posicionamiento o propuesta de valor poco claros.



Soluciones de Branding

### Estrategia de Marca

- Diagnóstico de Marca.
- Estrategia de Marca.
- Posicionamiento de Marca.
- Definición de Propuesta de Valor.
- Arquitectura de Marca.

### Construcción de Marca

- Naming.
- Storytelling de Marca.
- Identidad Verbal.
- Dirección Creativa.
- Concepto Creativo.

### Identidad Visual

- Identidad Visual.
- Sistema de Identidad Visual.
- Manual de Marca (Brandbook).
- Aplicaciones de Marca.



Beneficios para tu organización

- Construir una marca sólida y diferenciada.
- Fortalecer la confianza y credibilidad frente al mercado.
- Comunicar una propuesta de valor clara y consistente.
- Mejorar la percepción y el reconocimiento de la marca.
- Alinear la identidad visual y verbal con la estrategia del negocio.
- Generar una experiencia de marca coherente en todos los puntos de contacto.
- Incrementar el valor percibido de productos y servicios.
- Sentar las bases para un crecimiento sostenible.



¿Por qué Suma.braind?

- Entendemos el branding como una herramienta estratégica para el crecimiento empresarial.
- Cada decisión de marca responde a una estrategia definida, considerando el mercado, los clientes y los objetivos del negocio.
- Construimos marcas alineadas con la estrategia para fortalecer el posicionamiento, la diferenciación y el desarrollo comercial.
- Logramos que la identidad de marca contribuya activamente al crecimiento de la organización.



Convertimos la estrategia en crecimiento mediante decisiones basadas en datos.

Growth Marketing es un enfoque estratégico que integra análisis, experimentación y optimización continua para acelerar el crecimiento del negocio mediante canales digitales.

El crecimiento digital no depende de campañas aisladas, sino de una estrategia clara, objetivos definidos y un proceso permanente de medición, aprendizaje y optimización que permita generar resultados consistentes en el tiempo.

En Suma.braind diseñamos e implementamos estrategias de marketing digital orientadas al crecimiento, utilizando datos,

analítica y optimización continua para aumentar la generación de oportunidades comerciales y maximizar el retorno de la inversión. Nuestro enfoque integra estrategia, creatividad, tecnología e inteligencia de mercados para desarrollar sistemas de crecimiento adaptados a cada organización.

Más que ejecutar campañas, acompañamos a las organizaciones en la construcción de un proceso continuo de crecimiento, priorizando las iniciativas digitales que generan mayor impacto y retorno para el negocio.



El **crecimiento** sostenible se construye con estrategia, datos y mejora continua.



¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Empresas con crecimiento estancado.
- Baja generación de oportunidades comerciales.
- Dificultad para escalar ventas de forma sostenible.
- Bajo retorno de las inversiones en marketing.
- Falta de indicadores para medir el crecimiento.
- Procesos comerciales poco optimizados.
- Baja conversión de prospectos en clientes.
- Organizaciones que buscan crecer mediante decisiones basadas en datos.



Soluciones Growth Marketing

#### Estrategia de Growth

- Estrategia de Growth Marketing.
- Diseño de Sistemas de Crecimiento.
- Diseño y Optimización del Embudo Comercial.

#### Adquisición y Optimización

- Estrategias de Adquisición.
- Estrategias de Activación.
- Estrategias de Retención y Fidelización.
- Optimización de Conversiones (CRO).
- Experimentación y Optimización Continua.

#### Medición y Automatización

- Automatización Comercial.
- Diseño y Seguimiento de KPIs.
- Dashboards de Crecimiento.



Beneficios para tu organización

- Incrementar la generación de oportunidades comerciales a través de canales digitales.
- Optimizar el retorno de la inversión (ROI) mediante la mejora continua de campañas.
- Mejorar la conversión y el rendimiento del embudo digital.
- Tomar decisiones basadas en datos, analítica y resultados medibles.
- Construir un sistema de crecimiento digital escalable y orientado a resultados.



¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos sistemas de crecimiento alineados con la estrategia del negocio y sus objetivos comerciales.
- Integramos marketing, datos, tecnología y especialistas bajo una misma Dirección Estratégica.
- Priorizamos iniciativas con mayor impacto para acelerar el crecimiento.
- Medimos y optimizamos continuamente para maximizar los resultados.
- Convertimos el crecimiento en un proceso planificado, medible y sostenible.

SERVICIO

10

# MARKETING 360°



Transformamos la estrategia en acciones que impulsan el crecimiento.

El marketing convierte la estrategia en experiencias, contenidos, campañas y acciones que conectan la propuesta de valor con las personas correctas. Sin embargo, para lograr resultados sostenibles, cada acción debe responder a una dirección clara y estar alineada con los objetivos de la empresa.

En Suma.braind diseñamos estrategias y planes de marketing integrales que combinan análisis, creatividad, tecnología e implementación para fortalecer la presencia de marca,

mejorar la relación con los clientes y contribuir al desarrollo comercial de las organizaciones desde una mirada omnicanal. Nuestro enfoque integra cada iniciativa dentro de una visión estratégica, asegurando que las acciones de marketing no se ejecuten de forma aislada, sino como parte de un sistema orientado a generar valor, optimizar recursos y alcanzar resultados medibles.



## El Marketing estratégico impulsa crecimiento y resultados.



### ¿Qué desafíos ayudamos a resolver?

- Falta de una estrategia de marketing definida.
- Baja visibilidad y posicionamiento de marca.
- Dificultad para generar oportunidades comerciales.
- Acciones de marketing sin planificación ni seguimiento.
- Desalineación entre marketing y objetivos del negocio.
- Necesidad de fortalecer la presencia de marca.
- Empresas que buscan profesionalizar su gestión de marketing.



### Soluciones de Marketing

#### Estrategia omnicanal y planificación

- Plan de Marketing y estrategia de omnicanalidad.

#### Marketing Online

- Presencia y Contenidos
- Atracción y Posicionamiento
- SEO.
- Social Media.
- Conversión y Relación Directa

#### Marketing Offline

- Eventos y Activaciones Comerciales
- Punto de Venta y Experiencia Física
- Material Corporativo y Comercial



### Beneficios para tu organización

- Fortalecer el posicionamiento y la presencia de la marca.
- Generar oportunidades comerciales mediante una estrategia de marketing omnicanal.
- Integrar acciones de marketing tradicional y digital bajo una misma dirección estratégica.
- Optimizar la inversión en marketing mediante una planificación coordinada.
- Alinear el marketing con los objetivos comerciales y el crecimiento del negocio.



### ¿Por qué Suma.braind?

- Entendemos el marketing como una herramienta estratégica para el crecimiento.
- Cada acción responde a una dirección estratégica previamente definida.
- Diseñamos acciones de marketing alineadas con la estrategia del negocio y enfocadas en generar resultados medibles.
- Desarrollamos estrategias de marketing coherentes, medibles y sostenibles.
- Transformamos el marketing en un motor de crecimiento y generación de valor.

# TRANSFORMACIÓN DIGITAL PARA GROWTH



Impulsamos la evolución de las organizaciones mediante estrategia, tecnología e inteligencia artificial.

La **Transformación Digital** no consiste únicamente en incorporar nuevas tecnologías. Implica integrar estrategia, procesos, personas y herramientas digitales para mejorar la forma en que una organización crea valor, se relaciona con sus clientes y alcanza sus objetivos de negocio. En Suma.braind diseñamos e implementamos iniciativas de transformación digital para fortalecer los procesos de

marketing, ventas y experiencia del cliente mediante automatización, inteligencia artificial y herramientas digitales. Cada iniciativa responde a una necesidad concreta, asegurando que la transformación digital contribuya a mejorar la eficiencia, optimizar la experiencia del cliente, fortalecer la toma de decisiones y generar resultados sostenibles.



La tecnología impulsa el **crecimiento** cuando responde a una estrategia.



## ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Procesos de marketing y comerciales manuales o poco eficientes.
- Herramientas de marketing, ventas y CRM que no se encuentran integradas.
- Procesos repetitivos que reducen la productividad del equipo.
- Dificultad para incorporar Inteligencia Artificial en procesos de negocio.
- Escasa automatización en procesos de marketing, ventas y atención al cliente.
- Falta de información integrada para la toma de decisiones.
- Organizaciones que necesitan evolucionar digitalmente sin perder el foco estratégico.
- Necesidad de digitalizar procesos para mejorar la experiencia del cliente y la eficiencia comercial.



## Soluciones de Transformación digital para Growth

### Estrategia Digital

- Diagnóstico de madurez digital.
- Identificación de oportunidades de transformación.
- Roadmap de transformación digital.

### Optimización de Procesos

- Levantamiento y rediseño de procesos.
- Digitalización de procesos comerciales.
- Integración entre marketing, ventas y operaciones.

### Automatización e Integración

- Diseño de flujos de trabajo.
- Automatización de procesos.
- Integración de herramientas digitales.

### Inteligencia para la Gestión

- Incorporación de IA según necesidades del negocio.
- Sistemas de información para la toma de decisiones.
- Acompañamiento en la adopción del cambio.



## Beneficios para tu organización

- Optimizar procesos y aumentar la eficiencia operativa.
- Automatizar tareas repetitivas para liberar tiempo del equipo.
- Integrar herramientas digitales bajo una estrategia común.
- Incorporar Inteligencia Artificial para apoyar la toma de decisiones.
- Mejorar la experiencia del cliente mediante procesos digitales.
- Obtener mayor visibilidad del negocio con dashboards e indicadores.
- Fortalecer la gestión comercial mediante automatización e integración.
- Escalar las capacidades de marketing y ventas sin aumentar la complejidad operativa.
- Impulsar un crecimiento más eficiente, sostenible y medible.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos la transformación digital desde la estrategia del negocio.
- Aplicamos metodologías adaptativas para definir la mejor forma de trabajo según cada organización.
- Integramos personas, procesos y tecnología bajo una misma dirección estratégica.
- Coordinamos especialistas y tecnologías según las necesidades del proyecto.
- Acompañamos la implementación y evolución del proceso de transformación.



SERVICIO

12

# IA PARA LOS NEGOCIOS

Aplicamos Inteligencia Artificial para potenciar el marketing, las ventas y la productividad del negocio.

La Inteligencia Artificial Generativa está cambiando la forma en que las empresas trabajan, crean contenido, automatizan procesos y toman decisiones. En Suma.braind ayudamos a incorporar la IA de manera estratégica en marketing, ventas y gestión comercial, identificando oportunidades de mayor impacto, diseñando soluciones prácticas y acompañando su implementación para generar resultados reales.

En Suma.braind ayudamos a empresas, instituciones y organizaciones a incorporar Inteligencia Artificial en sus procesos de marketing, ventas y gestión comercial, identificando oportunidades de automatización, diseñando soluciones prácticas y acompañando su implementación para aumentar la productividad, mejorar la experiencia del cliente y fortalecer la toma de decisiones.



La Inteligencia Artificial genera valor cuando responde a una estrategia de negocio.



¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- No saber cómo aplicar IA al negocio.
- Equipos que pierden tiempo en tareas repetitivas.
- Procesos comerciales poco automatizados.
- Creación de contenido lenta o poco eficiente.
- Dificultad para aprovechar los datos disponibles.
- Baja productividad de marketing y ventas.
- Necesidad de mejorar la atención al cliente.
- Empresas que buscan integrar IA sin perder el enfoque estratégico.



Soluciones de IA para los Negocios

## Estrategia IA

- Diagnóstico de Madurez en IA.
- Estrategia de IA para el negocio.
- Roadmap de implementación.
- Casos de uso prioritarios.

## IA Generativa

- Ingeniería de prompts.
- Diseño de asistentes GPT personalizados.
- Generación y optimización de contenidos.
- Aplicaciones de IA para marketing y ventas.

## Productividad y Capacitación

- IA para equipos de trabajo.
- Workshops y capacitación.
- Acompañamiento en la adopción.



Beneficios para tu organización

- Incrementar la productividad mediante IA.
- Optimizar procesos y reducir tareas repetitivas.
- Mejorar la toma de decisiones.
- Incorporar IA de forma estratégica y segura.
- Identificar oportunidades de innovación.
- Acelerar la transformación digital.
- Generar ventajas competitivas sostenibles.
- Preparar la organización para los desafíos del futuro.



¿Por qué Suma.braind?

- Incorporamos la IA como parte de la estrategia del negocio.
- Identificamos oportunidades con mayor potencial de impacto.
- Integramos estrategia, tecnología y especialistas bajo una misma Dirección Estratégica.
- Coordinamos la implementación junto a profesionales especializados.
- Aseguramos que cada iniciativa contribuya al crecimiento de la organización.



SERVICIO

13

# INTELIGENCIA PARA LA GESTIÓN COMERCIAL

Una gestión comercial efectiva requiere información confiable, indicadores claros y herramientas que permitan transformar los datos en decisiones. En Suma.braind diseñamos sistemas de información para la gestión comercial, alineando indicadores, cuadros de mando y métricas con la estrategia y los objetivos del negocio.

En Suma.braind ayudamos a definir la información que realmente necesita la organización para gestionar sus

objetivos comerciales y estratégicos. Diseñamos sistemas de indicadores, cuadros de mando y dashboards que integran la información de marketing y ventas, permitiendo que ambas áreas trabajen con una misma visión del negocio, alineadas a los objetivos comerciales y a la toma de decisiones. Cuando el proyecto requiere desarrollos técnicos específicos, coordinamos su implementación junto a especialistas.



La información genera valor cuando impulsa mejores **decisiones comerciales**.



¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Falta de indicadores para la toma de decisiones.
- Información dispersa en múltiples sistemas.
- Dificultad para medir el desempeño comercial y de marketing.
- Escasa visibilidad de los resultados del negocio.
- Decisiones basadas en percepciones y no en datos.
- Falta de seguimiento a objetivos estratégicos.
- Reportes poco claros o difíciles de interpretar.
- Necesidad de centralizar la información para la gestión.



Soluciones de Inteligencia para la Gestión Comercial

## Diseño del Sistema de Gestión Comercial

- Diagnóstico de necesidades.
- Definición de información.
- Definición de KPIs.
- Diseño de Cuadros de Mando.
- Estrategia de medición.

## Información para la Gestión

- Cuadros de mando ejecutivos.
- Dashboards comerciales.
- Integración de información.

## Implementación y Adopción

- Levantamiento de requerimientos.
- Coordinación con especialistas.
- Implementación.
- Acompañamiento en la gestión.



Beneficios para tu organización

- Contar con información confiable para la toma de decisiones.
- Alinear marketing y ventas mediante indicadores comunes.
- Detectar oportunidades de mejora con información objetiva.
- Priorizar acciones según el desempeño comercial.
- Fortalecer la gestión comercial mediante información estratégica.



¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos sistemas de información para apoyar la gestión comercial y la toma de decisiones.
- Definimos indicadores alineados con los objetivos del negocio.
- Transformamos los datos en información útil para la gestión.
- Integramos marketing y ventas bajo una visión común.
- Coordinamos la implementación técnica cuando el proyecto lo requiere.

# CRM Y GESTIÓN COMERCIAL



Transformamos la gestión comercial en un sistema para crecer de forma sostenible.

Gestionar clientes va mucho más allá de almacenar contactos. Un **CRM** permite ordenar la información comercial, fortalecer la relación con los clientes, optimizar los procesos de venta y tomar decisiones basadas en datos.

En Suma.braind acompañamos a las organizaciones en el diseño e implementación de estrategias de CRM que permitan mejorar la gestión comercial, estandarizar procesos comerciales, automatizar tareas y fortalecer la gestión de

clientes, de largo plazo con clientes y prospectos.

Nuestro enfoque integra estrategia, procesos, tecnología y experiencia comercial para desarrollar sistemas de gestión que fortalezcan la eficiencia, la coordinación de equipos y el crecimiento sostenible del negocio.

Más que implementar una plataforma, ayudamos a construir un sistema de gestión comercial orientado a generar mejores resultados.



Un CRM genera valor cuando fortalece la relación con los clientes y el crecimiento del negocio.



## ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Información comercial desordenada o dispersa.
- Falta de seguimiento a clientes y oportunidades.
- Procesos comerciales poco estandarizados.
- Falta de seguimiento de prospectos y oportunidades.
- Escasa visibilidad del embudo comercial.
- Dificultad para medir el desempeño comercial.
- Empresas que buscan profesionalizar su gestión de clientes.
- Información de clientes distribuida en distintos archivos y herramientas.



## Soluciones de CRM y Gestión Comercial

### Estrategia Comercial

- Diagnóstico de Gestión Comercial.
- Estrategia de CRM.
- Diseño del embudo comercial.
- Diseño de procesos comerciales.

### CRM e Implementación

- Implementación de CRM.
- Configuración de pipelines.
- Automatización comercial.
- Integración de herramientas.

### Gestión y Adopción

- Dashboards comerciales.
- Indicadores (KPIs).
- Capacitación de equipos.
- Acompañamiento en la adopción.



## Beneficios para tu organización

- Centralizar la información comercial.
- Mejorar el seguimiento de clientes y oportunidades.
- Optimizar el proceso de ventas.
- Incrementar la productividad de los equipos comerciales.
- Reducir tiempos administrativos mediante automatización.
- Dar seguimiento al embudo comercial mediante indicadores.
- Fortalecer la relación con clientes.
- Impulsar un crecimiento comercial sostenible.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos estrategias de CRM alineadas con los objetivos del negocio.
- Integramos procesos, tecnología y especialistas bajo una misma Dirección Estratégica.
- Adaptamos cada implementación a la realidad de la organización.
- Coordinamos la implementación y adopción del sistema junto a especialistas.
- Transformamos el CRM en una herramienta para impulsar el crecimiento comercial.

SERVICIO

15

# AUTOMATIZACIÓN PARA MARKETING Y VENTAS

Las organizaciones invierten una gran cantidad de tiempo en tareas manuales y repetitivas que ralentizan la gestión comercial, dificultan el seguimiento de clientes y limitan su capacidad de crecimiento. La **Automatización** permite optimizar estos procesos, integrar herramientas y liberar tiempo para actividades de mayor valor estratégico.

En Suma.braind diseñamos e implementamos automatizaciones orientadas principalmente a marketing, ventas y gestión comercial, conectando CRM, formularios,

correos, plataformas digitales y otras herramientas para eliminar tareas manuales, mejorar el seguimiento de oportunidades y fortalecer la experiencia del cliente.

Diseñamos flujos de trabajo alineados con la estrategia comercial para automatizar procesos, conectar herramientas y simplificar la operación de marketing y ventas. Más que automatizar tareas, diseñamos flujos de trabajo que simplifican la operación comercial y permiten dedicar más tiempo a actividades de mayor valor.



**La automatización genera valor cuando libera tiempo para hacer crecer el negocio.**



## ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Procesos repetitivos que consumen tiempo.
- Tareas administrativas que frenan al equipo.
- Procesos comerciales ejecutados manualmente.
- Retrasos en respuestas a clientes y prospectos.
- Información duplicada entre plataformas.
- Errores provocados por tareas manuales.
- Falta de flujos automatizados entre herramientas.
- Empresas que necesitan escalar sin aumentar dotación.



## Soluciones de Automatización Comercial

### Diseño de Automatizaciones

- Diagnóstico de procesos.
- Diseño de flujos.
- Roadmap de automatización.

### Automatización Comercial

- Seguimiento de prospectos.
- Automatización de ventas.
- Automatización de postventa.

### Marketing Automation

- Automatización de campañas.
- Automatización de leads.
- Automatización de Email Marketing.

### Integración

- Integración de herramientas.
- Automatización con IA.
- Implementación y acompañamiento.



## Beneficios para tu organización

- Reducir tareas manuales y repetitivas.
- Estandarizar procesos comerciales y de marketing.
- Disminuir errores operativos.
- Agilizar el seguimiento de clientes y oportunidades.
- Integrar herramientas para mejorar el flujo de trabajo.
- Liberar tiempo para actividades de mayor valor.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Automatizamos procesos que generan impacto en el negocio.
- Diseñamos flujos alineados con la estrategia comercial.
- Integramos CRM, marketing, IA y herramientas digitales.
- Coordinamos implementaciones junto a especialistas cuando es necesario.
- Diseñamos automatizaciones adaptadas a la realidad de cada organización.



## SERVICIO

# 16

# ESTRATEGIA Y DESARROLLO WEB

Hoy un **sitio web** es mucho más que una vitrina digital. Es un activo estratégico que permite comunicar la propuesta de valor, fortalecer la marca, generar oportunidades comerciales y mejorar la experiencia de clientes y usuarios.

En Suma.braind acompañamos a empresas, instituciones y emprendedores en el diseño y desarrollo de proyectos web, definiendo la estrategia, la estructura, la experiencia del usuario y los objetivos de cada plataforma, coordinando su implementación junto a especialistas cuando el proyecto lo requiere.

Nuestro enfoque integra estrategia, branding, marketing, experiencia de usuario y tecnología para desarrollar soluciones digitales alineadas con las necesidades del negocio y orientadas a generar resultados.

Más que desarrollar sitios web, diseñamos plataformas digitales alineadas con la estrategia comercial y los objetivos del negocio.



**Una plataforma digital genera valor cuando responde a la estrategia del negocio.**



### ¿Qué **desafíos** ayudamos a resolver?

- Sitios web desactualizados o poco funcionales.
- Baja presencia y visibilidad digital.
- Dificultad para generar oportunidades comerciales.
- Plataformas que no representan la identidad de la marca.
- Experiencias de usuario deficientes.
- Falta de integración con canales y herramientas digitales.



### Soluciones Desarrollo Web

#### Estrategia Web

- Definición de objetivos.
- Arquitectura de información.
- Estrategia de contenidos.

#### Diseño UX/UI.

- Diseño UX/UI.
- Sitios web corporativos.
- Landing pages.
- Tiendas online.

#### Optimización

- SEO.
- Analítica web.
- Integración con CRM.
- Integración con herramientas de marketing.



### Beneficios para tu organización

- Fortalecer la presencia digital de la marca.
- Mejorar la experiencia de clientes y usuarios.
- Integrar el sitio web con otros sistemas del negocio.
- Optimizar el posicionamiento en buscadores.
- Contar con una plataforma alineada con la estrategia empresarial.



### ¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos proyectos web alineados con la estrategia y los objetivos del negocio.
- Integramos estrategia, branding, marketing y tecnología bajo una misma dirección.
- Coordinamos especialistas de acuerdo con las necesidades de cada proyecto.
- Aseguramos coherencia entre la identidad de marca, la experiencia del usuario y la implementación.
- Diseñamos plataformas preparadas para apoyar el crecimiento del negocio.

## PLAN MENSUAL

Contrato mínimo por 12 meses

# 17

# DIRECCIÓN ESTRATÉGICA GROWTH

\$990.000 + IVA /  
mes

El **Plan Dirección Estratégica Growth** de Suma.braind es un servicio de acompañamiento estratégico diseñado para organizaciones que buscan crecer de manera planificada, sostenible y orientada a resultados.

Este plan incorpora una Dirección Estratégica desde Suma.braind, responsable de acompañar la planificación, el seguimiento y la evolución del negocio, asegurando que cada

decisión contribuya al cumplimiento de los objetivos de la organización.

A través de este modelo, las empresas cuentan con una visión estratégica permanente que les permite priorizar iniciativas, fortalecer la toma de decisiones y avanzar de forma ordenada en su crecimiento.



**El crecimiento sostenible requiere una dirección estratégica permanente.**



### ¿Para quién está pensado?

- Empresas que buscan crecer de forma planificada.
- Empresas que requieren Dirección Estratégica sin incorporar un equipo ejecutivo a tiempo completo.
- Empresas que requieren acompañamiento estratégico continuo.
- Negocios que desean profesionalizar su gestión comercial y de marketing.
- Organizaciones que necesitan coordinar múltiples iniciativas de crecimiento.
- Empresas que buscan un aliado estratégico de largo plazo.



### El plan incluye

- Dirección Estratégica desde Suma.braind.
- Diagnóstico y seguimiento continuo.
- Reuniones estratégicas periódicas.
- Planificación y Roadmap de crecimiento.
- Priorización de iniciativas.
- Seguimiento de indicadores.
- Acompañamiento en la toma de decisiones.
- Identificación de oportunidades de mejora.
- Recomendaciones estratégicas permanentes.



### Beneficios para tu organización

- Contar con una Dirección Estratégica externa permanente.
- Priorizar iniciativas con mayor impacto para el negocio.
- Mantener una hoja de ruta clara para crecer.
- Alinear marketing, comercial y proyectos estratégicos.
- Mejorar la toma de decisiones de la dirección.
- Adaptar la estrategia según la evolución del negocio.
- Contar con acompañamiento ejecutivo continuo.



### ¿Por qué Suma.braind?

- Incorporamos una Dirección Estratégica para acompañar el crecimiento de tu organización.
- Adaptamos el acompañamiento a los desafíos y objetivos de cada empresa.
- Aportamos una visión externa, objetiva y orientada a resultados.
- Identificamos oportunidades de mejora y nuevas iniciativas de crecimiento.
- Aseguramos continuidad estratégica durante el crecimiento.

**PLAN MENSUAL**  
Contrato mínimo por 3 meses

# 18

## GESTIÓN DE MARKETING

**\$990.000 + IVA / mes**

**Gestionamos tu área de marketing para convertir la estrategia en resultados consistentes.**

Muchas organizaciones cuentan con una estrategia definida, pero no disponen del tiempo, la estructura o el equipo necesario para ejecutarla de manera constante.

La **Gestión de Marketing** consiste en planificar, coordinar y dar seguimiento a las acciones que permiten fortalecer el posicionamiento de la marca, generar oportunidades comerciales y asegurar una ejecución alineada con los objetivos del negocio.

En Suma.braind actuamos como un área externa de marketing, coordinando campañas, contenidos, proveedores, proyectos e iniciativas para que el marketing avance de forma organizada, medible y orientada a resultados.

Nuestro acompañamiento permite mantener una ejecución continua, optimizar recursos y adaptar las acciones según la evolución del negocio, asegurando que la estrategia se transforme en resultados concretos.



**El marketing genera resultados cuando existe una gestión estratégica y constante.**



**¿Para quién está pensado?**

- Acciones de marketing sin planificación.
- Falta de seguimiento de campañas y proyectos.
- Proveedores sin coordinación.
- Baja continuidad en las iniciativas de marketing.
- Dificultad para priorizar acciones.
- Escasa medición de resultados.
- Equipos sin apoyo estratégico permanente.
- Empresas que necesitan fortalecer su gestión de marketing.



**El plan incluye**

### **Gestión del Área de Marketing**

- Planificación mensual.
- Coordinación de campañas.
- Seguimiento del plan de marketing.
- Priorización de iniciativas.

### **Coordinación**

- Gestión de proyectos.
- Coordinación de proveedores.
- Coordinación con ventas.
- Seguimiento de avances.

### **Control y Optimización**

- Revisión de indicadores.
- Optimización continua.
- Reuniones de seguimiento.
- Recomendaciones estratégicas.



**Beneficios para tu organización**

- Contar con una gestión continua del marketing.
- Mantener una planificación ordenada.
- Mejorar la coordinación de acciones y proveedores.
- Priorizar iniciativas con mayor impacto.
- Dar seguimiento permanente a los resultados.
- Adaptar el marketing según la evolución del negocio.



**¿Por qué Suma.braind?**

- Incorporamos una Dirección Estratégica de Marketing orientada a resultados.
- Adaptamos el acompañamiento a los objetivos y desafíos de cada organización.
- Aportamos una visión estratégica, externa y especializada.
- Identificamos oportunidades para fortalecer el marketing del negocio.
- Cuando la estrategia lo requiere, es posible incorporar los servicios del portafolio para ejecutar las iniciativas definidas.

**PLAN MENSUAL**  
Contrato mínimo por 3 meses

# 19 DISEÑO GRÁFICO



Desde  
**\$350.000 + IVA / mes**

**Diseño gráfico continuo para fortalecer la comunicación visual de tu organización.**

El **Plan Diseño Gráfico** es un servicio de acompañamiento diseñado para organizaciones que requieren desarrollar piezas gráficas de forma permanente, asegurando coherencia visual, calidad y continuidad en sus comunicaciones. Con un contrato mínimo de 3 meses, Suma.braind planifica, gestiona y desarrolla las necesidades gráficas de la organización, permitiendo responder de manera ágil a los

requerimientos del negocio y mantener una imagen profesional en todos sus puntos de contacto. Este plan entrega una solución flexible para empresas que necesitan un diseñador gráfico como apoyo permanente, sin incorporar un cargo interno.



**Una comunicación visual consistente fortalece la imagen y el crecimiento de tu organización.**



## ¿Para quién está pensado?

- Empresas que requieren diseño gráfico de forma continua.
- Organizaciones sin un diseñador interno.
- Empresas con necesidades permanentes de comunicación visual.
- Negocios que buscan fortalecer su identidad e imagen corporativa.
- Organizaciones que necesitan responder con rapidez a nuevos requerimientos gráficos.



## El plan incluye

- Planificación de requerimientos gráficos.
- Desarrollo continuo de piezas gráficas.
- Diseño de material corporativo y comercial.
- Adaptaciones y actualizaciones de piezas existentes.
- Soporte gráfico para campañas, eventos y comunicaciones.
- Gestión y seguimiento de solicitudes.
- Revisión y control de calidad de las entregas.



## Beneficios para tu organización

- Contar con soporte gráfico permanente.
- Mantener una comunicación visual coherente y profesional.
- Responder con rapidez a nuevas necesidades de diseño.
- Optimizar tiempos y costos frente a requerimientos recurrentes.
- Fortalecer la imagen de la organización en todos sus canales.
- Acceder a un servicio flexible adaptado a la carga de trabajo.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Desarrollamos cada pieza gráfica alineada con la identidad y objetivos de la organización.
- Aseguramos coherencia visual en todos los puntos de contacto de la marca.
- Adaptamos el servicio a las necesidades y ritmo de cada empresa.
- Planificamos y gestionamos los requerimientos para asegurar continuidad y oportunidad.
- Entregamos un servicio profesional, flexible y orientado a generar valor para el negocio.

**PLAN MENSUAL**  
Contrato mínimo por 6 meses

# 20 PAID MEDIA + SOCIAL MEDIA



Desde  
**\$600.000 + IVA / mes**  
(más inversión publicitaria)

**Fortalecemos tu presencia digital mediante una gestión continua de redes sociales y campañas publicitarias.**

El **Plan Paid Media + Social Media** está diseñado para organizaciones que buscan aumentar su visibilidad, fortalecer su comunidad digital y generar oportunidades comerciales mediante una gestión profesional de redes sociales y publicidad online.

Con un contrato mínimo de 6 meses, Suma.braind planifica, desarrolla y optimiza la estrategia de contenidos y campañas digitales, asegurando continuidad, seguimiento y mejora

permanente de los resultados.

Este servicio integra estrategia, creatividad y análisis para construir una presencia digital coherente con los objetivos comerciales y el posicionamiento de la organización.



**Una estrategia digital optimizada genera oportunidades de crecimiento al negocio.**



## ¿Para quién está pensado?

- Empresas que buscan fortalecer su presencia digital.
- Organizaciones que requieren una gestión profesional de redes sociales.
- Empresas que desean generar oportunidades mediante publicidad digital.
- Negocios que necesitan continuidad en sus acciones digitales.
- Organizaciones que buscan mejorar el rendimiento de sus campañas.



## El plan incluye

- Planificación mensual de contenidos.
- Calendario editorial.
- Gestión de redes sociales.
- Diseño de piezas para publicaciones.
- Redacción de contenidos.
- Gestión de campañas Paid Media.
- Optimización continua de campañas.
- Monitoreo de indicadores.
- Reportes periódicos de desempeño.
- Reuniones de seguimiento y planificación.

**La inversión publicitaria no está incluida y es financiada directamente por el cliente.**



## Beneficios para tu organización

- Mantener una presencia digital constante y profesional.
- Incrementar la visibilidad de la marca.
- Mejorar el alcance y la interacción con la audiencia.
- Generar oportunidades comerciales mediante campañas digitales.
- Optimizar la inversión publicitaria.
- Medir resultados para mejorar continuamente el desempeño.
- Integrar contenidos y publicidad bajo una misma estrategia.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos estrategias digitales alineadas con los objetivos del negocio.
- Integramos contenido, publicidad y análisis dentro de un mismo plan de trabajo.
- Monitoreamos y optimizamos continuamente el desempeño de las campañas.
- Adaptamos la estrategia según la evolución de los resultados.
- Desarrollamos una gestión orientada al posicionamiento, la generación de oportunidades y el crecimiento de la organización.

**PLAN MENSUAL**  
Contrato mínimo por 6 meses

# 21 OUTSOURCING DE MARKETING

Desde  
**\$3.190.000 + IVA / mes**

Una solución integral para empresas que necesitan planificación, gestión y ejecución de marketing sin desarrollar un equipo interno.

El servicio de **Outsourcing o Área de Marketing Externa** permite a las organizaciones contar con una capacidad de marketing continua, flexible y adaptada a sus necesidades, sin asumir la estructura y los costos asociados a la contratación de un equipo propio.

Suma.braind se encarga de planificar, gestionar y ejecutar las iniciativas de marketing definidas para la organización, integrando las capacidades necesarias según el alcance del

servicio. Todo el trabajo se desarrolla bajo una dirección estratégica que conecta las acciones de marketing con los objetivos del negocio, el posicionamiento de la marca y las prioridades comerciales.

Más que externalizar tareas, este servicio permite contar con un área de marketing organizada, con seguimiento permanente y capacidad para responder a las necesidades de la empresa.



Todo el marketing que tu organización necesita, **bajo una misma dirección estratégica.**



## ¿Para quién está pensado?

- Empresas que no cuentan con un área de marketing interna.
- Organizaciones que necesitan aumentar su capacidad de ejecución.
- Pymes que requieren apoyo continuo sin contratar un equipo permanente.
- Empresas con acciones de marketing dispersas o sin coordinación.
- Organizaciones que buscan profesionalizar su gestión de marketing.
- Equipos internos que necesitan soporte especializado y continuidad operativa.



## El plan incluye

- Planificación de acciones de marketing digital y offline.
- Desarrollo de contenidos, campañas y material gráfico.
- Gestión de redes sociales y comunidad.
- Email marketing.
- Apoyo en campañas, lanzamientos, ferias, eventos y activations.
- Coordinación omnicanal de medios, canales y puntos de contacto digitales y presenciales.
- Coordinación de proveedores y producción gráfica.
- Seguimiento de indicadores y resultados.
- Reuniones periódicas de planificación y revisión.
- Reporte de avances y recomendaciones de mejora.



## Beneficios para tu organización

- Mantener una presencia de marca coherente en canales digitales y presenciales.
- Conectar los distintos puntos de contacto mediante una estrategia omnicanal.
- Incrementar la visibilidad y el posicionamiento de la marca.
- Generar oportunidades comerciales a través de campañas digitales y offline.
- Mejorar el alcance y la interacción con las audiencias.
- Medir resultados para optimizar continuamente el desempeño.



## ¿Por qué Suma.braind?

- Diseñamos estrategias de marketing digital y offline alineadas con los objetivos del negocio.
- Integramos canales, contenidos, campañas y puntos de contacto bajo una estrategia omnicanal.
- Monitoreamos y optimizamos continuamente el desempeño.
- Adaptamos la estrategia según la evolución de los resultados.

## PROGRAMA

4 meses

# 22

# STARTUP INICIA



Desde \$750.000 +  
IVA mensuales

**Construimos las bases estratégicas para transformar una idea en una empresa preparada para crecer.**

El **Programa Startup Inicia** está diseñado para emprendedores y startups que buscan desarrollar su negocio con una visión estratégica desde sus primeras etapas. A través de un acompañamiento estructurado, Suma.braind ayuda a definir los principales pilares del negocio, permitiendo validar la propuesta de valor, fortalecer el posicionamiento y preparar la empresa para iniciar sus

operaciones y enfrentar sus siguientes etapas de crecimiento.

Más que desarrollar entregables independientes, construimos una startup con bases sólidas para crecer de manera sostenible.



**Las startups exitosas se construyen sobre una estrategia sólida.**



### ¿Para quién está pensado?

- Emprendedores con una idea de negocio.
- Startups en etapa de creación o validación.
- Empresas recientemente constituidas.
- Equipos que buscan estructurar su modelo de negocio.
- Proyectos que necesitan prepararse para crecer o levantar inversión.



### El plan incluye

- Estrategia de Negocio.
- Modelo de Negocio.
- Branding.
- Marketing.
- Investigación de Mercados.
- Presencia Digital.
- Herramientas de Gestión.
- IA y Transformación Digital.
- Material Comercial.
- Roadmap de Crecimiento.



### Beneficios para tu organización

- Construir una startup con bases estratégicas.
- Validar el modelo de negocio antes de crecer.
- Fortalecer la propuesta de valor y el posicionamiento.
- Desarrollar una imagen profesional desde el inicio.
- Preparar la empresa para captar clientes e inversionistas.
- Contar con una hoja de ruta para las siguientes etapas de crecimiento.



### ¿Por qué Suma.braind?

- Integramos las principales áreas necesarias para iniciar un negocio.
- Adaptamos el programa a la realidad y objetivos de cada startup.
- Acompañamos el desarrollo de la empresa desde una visión estratégica.
- Construimos una base sólida para un crecimiento sostenible.
- Transformamos ideas en negocios preparados para enfrentar el mercado.



### ADQUISICIÓN INTELIGENTE

Atraemos a las audiencias correctas con estrategias basadas en datos.

Logos: Google, Facebook, LinkedIn, Instagram, TikTok

### EMBUDO DE CRECIMIENTO

- ATRAER
- INTERESAR
- CONVERTIR
- FIDELIZAR

### AUTOMATIZACIÓN & CRM

Email Marketing → Workflows → CRM

Automatizamos para escalar relaciones y conversiones.

### CONTENIDO

Estrategia de contenidos

Creamos contenido que genera visibilidad.

### ANÁLISIS & OPTIMIZACIÓN

Medimos, aprendemos y optimizamos para crecer de forma sostenible.

+28% Crecimiento promedio

### KPIS DE CRECIMIENTO

|     |        |
|-----|--------|
| CAC | \$12.5 |
| CT  | 3,6    |

Indicadores clave para decisiones y resultados.



Más que marketing,  
somos tu equipo estratégico

Contacto:   
+56 9 4108 2863

San Francisco 1070, oficina 14,  
Puerto Varas

[www.sumabraind.com](http://www.sumabraind.com)